

在庫を拡充する銅ブスバー



今春、銅ブスバーの販売を年内に終了すると表明した。配電盤や重電設備などインフラに使用される分、同社の事業撤退が決定的になって以降、ユーチューバーは新たな仕入れソースを確保する動きを活発化。他の国内メーカーでは生産能力を理由にすべての需要に対応しきれない

文樹氏)は10月をめどに輸入銅ブスバー(銅帯)の在庫販売を開始する。国産材とのハイブリッド供給体制により、常時100トン以上の在庫を計画する。輸入銅ブスバーの取り扱いにより、一部国産材の年内生産終了に伴う補完機能を果たすとともに、新規顧客獲得などシナジーの創出を狙う。

中部地区大手非鉄流通の市原金属産業(名古屋市、社長・市原文樹氏)は10月をめどに輸入銅ブスバー(銅帯)の在庫販売を開始する。国産材とのハイブリッド供給体制により、常時100トン以上の在庫を計画する。輸入銅ブスバーの取り扱いにより、一部国産材の年内生産終了に伴う補完機能を果たすとともに、新規顧客獲得などシナジーの創出を狙う。

市原金属産業

輸入銅ブスバーの販売開始

常時100トン以上の在庫体制へ

扱いメーカーの拡充も視野に入る。ヒモ付き、店売りに関係なく小ロット・多品種対応も可能。加えて、同社の強みの一つである配送機能を生かし、全国

市原社長は「安定供給こそ、流通としての最大の使命。社会貢献としているところに必要なものの届けられるよう機能を發揮し、需

要家の皆さまに寄与しがれば、是非当社へ

に注力していく。」と、流通活動の観点から、必要としているところに必要なもの届けられるよう機能を発揮し、需

要家の皆さまに寄与しがれば、是非当社へ

個別に相談してほしい」としている。

同社は黄銅棒をはじめとする伸銅品のほか、黄銅棒の販売シ

エアは国内トップを誇る。流通、営業拠点としてメタルスクエア(名古屋市南区)を有するほか、グループ会社に銅管・黄銅管メーカーのエムチュー(大阪府羽曳野市)がある。